

## 2011年度 増収増益 売上高 209,449 百万円、経常利益 1,734 百万円

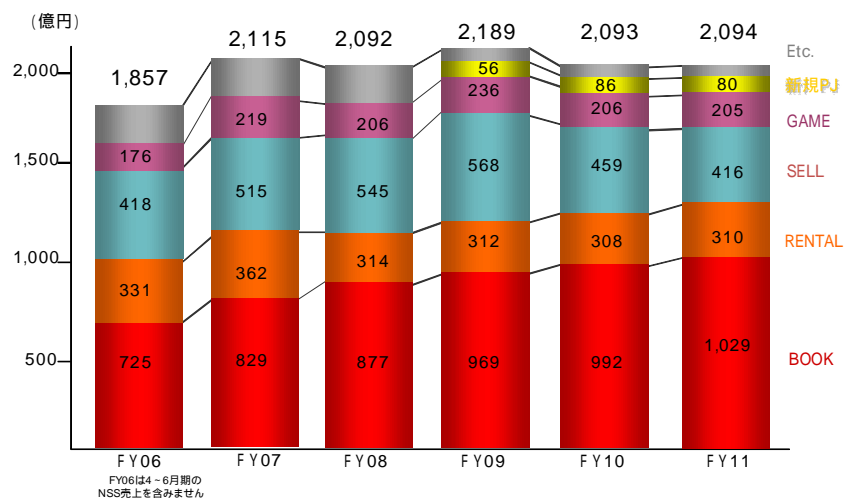
TSUTAYA 店舗で取り扱う商品の商物流事業会社、株式会社MPD(本社:東京都渋谷区 代表取締役社長 清地泰宏、以下MPD)の2011年度の売上高は209,449百万円(前年比100.1%)、経常利益は1,734百万円(前年比145.2%)の増収増益、経常利益は5期連続の増益となりました。

エンタメパッケージ全体が低調に推移する中、既存の取引は厳しい状況にあります。新規出店や売り伸ばし施策の徹底、震災により前期発売予定タイトルが当期リリースになった影響、等によりわずかながら増収となりました。アイテム別売上高では、BOOK事業が売上前年比103.8%、レンタル事業が同100.6%と堅調に推移し、セル事業(同90.7%)及びゲーム事業(同99.4%)のマイナスをカバーし、前年を上回ることができました。

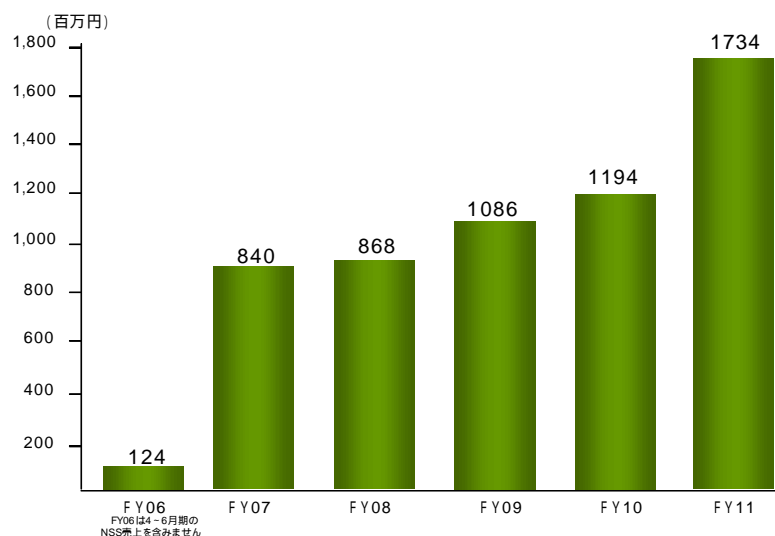
また、経常利益は、物流のFA化や配送の効率化による生産性向上、物流拠点再編による固定費の削減により、増益となりました。

### 2006～2011年度 売上高・経常利益推移

#### 【売上高】



#### 【経常利益】



### 第三次中期経営計画と2012年度の見通しについて

当社の事業をとりまく環境は、消費の低迷や配信への移行による業界規模の縮小に加えて、レンタルパッケージの低価格商戦化など厳しい状況が見込まれます。このような市場環境において、当社は「ポテンシャル」をキーワードに、2012年度よりスタートする第三次中期経営計画を推進してまいります。

尚、中期経営計画に掲げる主な基本戦略は次の通りです。

「TSUTAYA事業の成長を支える」

- 1.引き続き、日販・CCCと連携しBOOK取引構造改革を推進
- 2.セル・レンタル物流の更なる効率化・流通改革を推進
- 3.TSUTAYA加盟お取引先様の大型店舗出店を支援
- 4.TSUTAYA加盟お取引先様の更なる拡大

「オープン化する」

当社の顧客価値を拡大させ、幅広い取引先との事業拡大を図ってまいります。

「BM.3/リユース事業で成長する」

2009年度に事業統合した、それぞれの事業特性を基盤に、当社の更なる事業拡大に取り組めます。

「事業運営を更に安定化・効率化する」

社内及び親会社と重複する機能を整理統合し、より効率的・安定的な事業運営に取り組んでまいります。

2012年度は上記の基本戦略に沿い、BOOK事業では日販・CCCとさらに連携を強め、出版社様との契約拡大、店舗様の収益拡大など、BOOK取引流通改革を進めてまいります。また、セル・レンタル物流につきましても、更なる効率化・流通改革を進めます。厳しい環境ではありますが、2012年度は売上高 2,116 億円、経常利益 17.5 億円の増収増益を目指し、今後も事業の拡大・経営基盤の強化に取り組んでまいります。

### 株式会社MPD 概要

本社所在地 東京都渋谷区恵比寿 4-20-3 恵比寿ガーデンプレイスタワー35階  
代表者名 代表取締役社長 清地泰宏  
事業内容 1.書籍、雑誌、音楽、映像ソフト、ゲームソフト等の卸販売。  
2.エンタテインメント関連商材の卸販売。  
3.関連商材の卸販売。中古品(音楽、映像、ゲームソフト等)の売買。

---

<本件に関するお問合せ窓口>  
株式会社MPD 広報室:川村・諏訪部  
TEL 03-5424-0112