

## 2012 年度上半期 売上高 98,526 百万円、経常利益 740 百万円

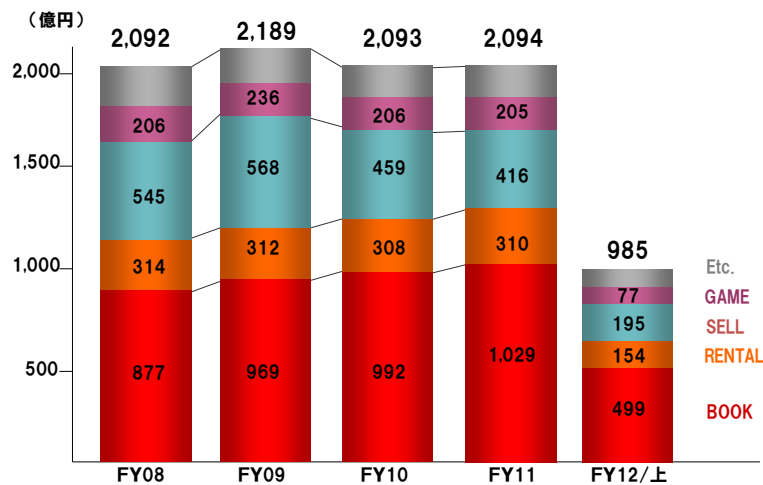
TSUTAYA 店舗で取り扱う商品の商物流事業会社、株式会社MPD(本社:東京都渋谷区 代表取締役社長 清地泰宏)の 2012 年度上半期の売上高は 98,526 百万円(前年比 96.8%)、経常利益は 740 百万円(前年比 67.8%)の減収減益となりました。

アイテム別では、ゲーム販売用商品、音楽・コミックレンタル用商品、インディーズレーベル事業が好調でした。しかし、エンタメパッケージ全体の市場が落ち込む中、特に、映像セル・レンタル用 DVD 商品と、書籍が伸び悩んだ BOOK は不調で、結果として減収となりました。

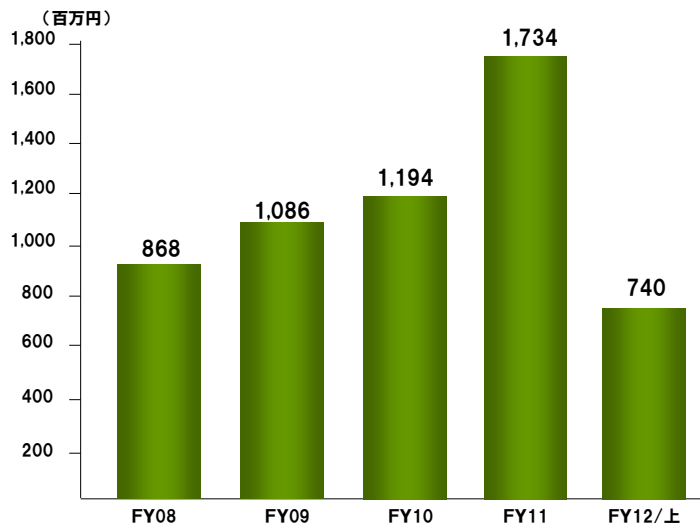
経常利益は、売上高が落ち込んだことと、親会社連携による本社部門の移転(渋谷ガーデンタワーへ)と BOOK 商品本部の移転(日販新お茶の水ビルディングへ)、物流拠点の見直しによる一時経費の計上等が影響し減益となりました。

### ■ 2008～2012 年度上半期 売上高・経常利益推移

#### 【売上高】



#### 【経常利益】



## ■ 2012 年度の見通しについて

エンタテインメント業界の市場悪化は続き、店舗も大変厳しい状況が予想されますが、引き続き「売上高 2,116 億円、経常利益 17.5 億円」を目指して参ります。

BOOK 事業は、出版社様・書店様とのチャージ契約が、上半期書籍売上高の 25.7%まで拡大したこと、雑誌や弱点ジャンル分野の見直し、コミックスの仕掛け販売など、きめ細かく施策を積み重ねること、さらに日販企画の施策を TSUTAYA に取り入れることで、売上拡大を目指します。

AV セル・レンタル事業は、親会社と共同で効率的な商物流の見直しを進め、店舗様に還元を行い、また店舗在庫を最小限に抑える知恵を絞り、店舗様の収益拡大を目指します。

通期見通し達成の試金石として、まずは TSUTAYA 冬施策を成功させる必要があり、前年実績を超えるべく、全社一丸となって取り組む所存です。

## 《株式会社 MPD 概要》

本社所在地 東京都渋谷区南平台町 16-17 渋谷ガーデンタワー13 階  
代表者名 代表取締役社長 清地泰宏  
事業内容 1. 書籍、雑誌、音楽、映像ソフト、ゲームソフト等の卸販売。  
2. エンタテインメント関連商材の卸販売。  
3. 関連商材の卸販売。中古品(音楽、映像、ゲームソフト等)の売買。  
4. レーベル事業

---

<本件に関するお問合せ窓口>  
株式会社 MPD 広報室:川村・諏訪部  
TEL 03-5784-5050